

創業アカデミー1

起業するならプロに聞こう!

経営に必要な基礎知識

日時：平成29年9月24日、10月1日、15日、22日
 (全4回、いずれも日曜日 9時30分～16時30分)
 場所：広島市立中央図書館 3階セミナー室(広島市中区基町3-1) ※裏面案内図
 対象：これから創業しようと考えている方、又は創業後間もない方
 定員：25名(先着順)
 受講料：4,000円(初回、受付時にお支払いください。)

主催 (公財)広島市産業振興センター(中小企業支援センター)、(公財)広島市文化財団(中央図書館)、広島市

| 日 | 時 | 科目 | 講師 |
|---------------|-----------------|--|-----------------------------------|
| 9月24日 (日) | 9:30 ～11:30 | あなたの思いをかたちにしてみよう ・モノと情報の整理整頓 ・経営環境の変化と3つの創業資産 ・未来予想図で夢の図解化 | (株)創研 代表取締役 西原 裕 氏 |
| | 12:30 ～16:30 | | |
| 10月1日 (日) | 9:30 ～11:30 | 名刺から考えるブランディング ・自分自身の強みを明確に ・ビジネスを明確にする5つの質問 ・あなたから買いたいと思われる共感プロフィール | ふんど印刷 代表 古土 慎一 氏 |
| | 12:30 ～16:30 | あらゆる場面で応用がきくコミュニケーション力を磨く ・成功する创业者の特徴 ・聴く技術と伝える技術 ・効果的なプレゼンテーションスキル | (有)ウェーブ 藤田 悠久雄 氏 |
| 10月15日 (日) | 9:30 ～11:30 | 顧客へアピールするSNS活用術 ・なぜ企業がSNSに注目するのか ・使い方のポイント ・どうやって成功させるのか | (一社)ひろしまドリームマップ協会 代表理事 田岡 美江 氏 |
| | 12:30 ～16:30 | 正しい販路開拓と顧客づくり ・販路開拓の基本 ・7つの原理原則 ・販路開拓の取組手順 | (株)流通プランニング研究所 代表取締役 川上 正人 氏 |
| 10月22日 (日) | 9:30 ～11:30 | 創業時の資金調達 ～金融機関との上手なつきあい方～ ・創業融資を引き出すための基本知識 ・銀行取引の基本 ・銀行交渉の基本テクニック | 上田経営コンサルティング事務所 代表 上田 真一 氏 |
| | 12:30 ～16:30 | お金のはなし ～経営のカギを握る財務の基礎～ ・創業にあたっての注意点 ・財務、資金繰りの基礎知識 ・経理、税金の基礎知識 | (税)広島パートナーズ 代表社員税理士 石原 正人 氏 |

※ 本アカデミーは広島市の**特定創業支援事業**です。受講者は、①会社を設立する際の登録免許税の軽減、②無担保、第三者保証人なしの創業関連保証枠の拡大、③事業開始6ヶ月前からの創業関連保証の利用などの支援を受けることができます。

※ **創業アカデミー2(事業計画の作成・全4回)は平成30年1月～2月に開催予定です!**

《申込方法》

8月1日(火)から。裏面の受講申込書にご記入のうえ、郵送、FAXによりお申し込み下さい。
 また、広島市中小企業支援センターのホームページからもお申込みできます。
 (URL <http://www.assist.ipc.city.hiroshima.jp/seminar/post-38.html>)
 開催の概ね1週間前に、受講票をEメール、郵送、FAX等でお送りします。

《》暴力団、暴力団員及びそれらと密接な関係を有している方は、お申込になれません。《》

